

# سرمایه مورد نیاز برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی



نویسنده : امین اسم زاده



## سرمایه مورد نیاز برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی

یکی از مهم ترین مشکلاتی که در راه اندازی کسب و کار مطرح می شود سرمایه مورد نیاز برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی هست. و باور بسیاری از ما برای این مورد که بدون سرمایه زیاد نمی توان شروع به کار کرد در حالی که این طور نیست.

اما حقیقت چیست؟ آیا برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی مورد علاقه یا تخصصی که در آن دارید نیاز به سرمایه زیاد هست؟  
آیا درآمد مطمئن می خواهید؟

وبسایت را چگونه می شود راه اندازی کرد؟

آیا کانال های تلگرام را دیده اید که از طریق آن درآمد کسب می کنند؟

آیا افرادی را می شناسید که در اینستاگرام درآمد دارند؟

آیا وبسایت های موفق در ایران را می شناسید که با سرمایه کم یا حتی

صفر شروع به کار کرده اند و الان درآمد بسیار بالایی دارند؟

آیا درآمد مستمر می خواهید؟

### درآمد مطمئن:

برای آن که درآمد مطمئن داشته باشیم باید یا محصولی بفروشیم یا

خدماتی را ارائه کنیم. دنیا کسب و کارهای اینترنتی بر این پایه بنا شده است. شرکت‌های بیمه‌ای، کافی‌نت‌ها، فروشگاه‌های لوازم خانگی، رانندگان تاکسی و مسافربری و ...

در جدول زیر می‌خواهم کسب‌وکارهایی که هم در روال سنتی کار فعالیت دارند با کسب‌وکارهای اینترنتی نشان بدهم. در این جدول از شغل‌هایی که مربوط به برنامه‌نویسی و طراحی سایت و ... حرفی به میان نیامده است.



نوع کسب و کار	کسب و کار سنتی	کسب و کار اینترنتی
تدریس خصوصی	آموزشگاه‌ها تدریس خصوصی در شهر	استاد سلام ، کافه تدریس www.ostadsalam.ir www.cafetadris.com
رستوران	رستوران‌های موجود در شهرها	اسنپ فود www.snappfood.ir
خشک شویی	خشک شویی حضوری در سطح شهر	خشک شویی پاکلین www.Packlean.com
بازارهای هفتگی	چهارشنبه بازار ، جمعه بازار	دیوار، شیپور www.divar.ir www.sheypoor.com
کتاب‌فروشی	کتاب‌فروشی در سطح شهر	طاقچه ، کتابراه www.taaghche.ir www.ketabrah.ir
مغازه‌های عرضه محصولات فرهنگی	حضوری باید خرید کرد	سایت نماوا ، سایت فیلمو www.namava.ir www.filimo.com
فروشگاه لوازم خانگی و صوت و تصویر	حضوری باید خرید کرد	دیجی کالا ، بامیلو ، زنبیل www.digikala.com www.bamilo.com www.zanbil.com

روکولند ، فناسان www.rocoland.com www.fanasan.com	حضورى باید خرید کرد	سوپرمارکت
سبزی من ، میوه باران www.sabziman.com www.mivebaran.com	حضورى باید خرید کرد	میوه و سبزی فروشى
پاکار www.pacar.me	حضورى	کارواش ماشین
گروه وکلای یاسا ، مشاوره www.yasa.co www.moshavere.net	حضورى در دفاتر مشاوره حقوقى	مشاوره حقوقى
هلدینگ ایران تایپیست www.irantypist.com	در كافى نتها	تایپیست
شبکه مترجمین ایران www.worldtranslators.net	در کانونهای ترجمه	ترجمه

این مثالهایی که زدم نشانه‌ی چیست؟ اینترنت گسترده هست و مختص یک محله یا شهر نمی‌شود بلکه برای ایران و د حال پيشرفته‌تر برای همه‌ی کشورهای جهان هست.

بسیاری از این شغلها در سال ۹۶ ایجاد شده‌اند با توجه به گسترش فضای اینترنت و از یک طرف مشغله زیاد بهترین ابزار برای صرفه‌جویی در

وقت هست.

خدمات این سایت‌ها نسبت به مشابه سنتی‌شان بیشتر هست، مزایای کسب و کارهای آنلاین عبارت است از: قیمت‌های مناسب، کیفیت بالا، بررسی محصول مدنظر برای خرید، تنوع بسیار بالا و ...

من از سال ۹۲ که لپتاب مو از دیجی کالا خریدم، خریدهای اینترنتی من شروع شد تو سال ۹۳ موبایل، رم موبایل و از آن به بعد کتاب‌های مورد نیازم رو هم از اینترنت تهیه می‌کنم

تو شهرهای بزرگ میوه و سبزی فروشی، خشک‌شویی اینترنتی هم فعالیت میکنند و شاهد گسترش هرچه بیشتر شغل‌ها در محیط اینترنت هستیم.

دوستانی که میخوان امسال یعنی سال ۹۷ شروع کنن بهترین موقع الان هست با بررسی علایق و تخصص‌های خود یا علی‌بگید و شروع کنید در بعضی شهرها بعضی شغل‌ها اشباع شده هست اما این درست نیست که بگوییم کل شهرهای ایران این‌طور هست و مشتری‌های شما، شما را پیدا خواهند کرد. اگر بگویید من می‌توانم مشکل شما را حل کنم آن‌ها باکمال میل از کسب و کار شما استقبال می‌کنند و شما هم از این راه به درآمد می‌رسید.



## وب سایت و کسب و کار اینترنتی را چگونه راه اندازی کرد؟

روش‌های راه‌اندازی وب‌سایت‌ها متفاوت هستند پس هزینه‌های شان نیز متفاوت خواهد بود. وب‌سایت‌ها به دو نوع استاتیک و داینامیک تقسیم بندی می‌شوند.

برای اینکه بتوانیم سایت فروشگاهی با امکانات زیاد راه‌اندازی کنیم هزینه‌های میلیارد تومانی دارند مثل دیجی کالا و بامیلو که رقابت با آن‌ها هم بسیار سخت هست.

اما وب‌سایت‌هایی هم هستند که با سرمایه بسیار کم می‌شود راه‌اندازی کرد اما هزینه دقیق آن را نمی‌توان حساب کرد چون با توجه به اهداف سایت و کارهایی که باید انجام داد متفاوت هستند. اما به صورت تقریبی هزینه‌های راه‌اندازی سایت را بررسی می‌کنیم.

اولین کاری که برای راه‌اندازی سایت باید انجام دهیم خرید دامنه (domain) هست که با قیمت‌های امسال از ۴۰۰۰ تومان تا ۱۶۰۰۰ تومان برای دامنه‌های ir و برای دامنه‌های com از ۱۴۴۰۰۰ شروع می‌شود تا دامنه‌های گران‌تر.

( ir , com , net , info , org , co , tv )

بعد از دامنه نوبت به تهیه هاست ( host ) هست که آن‌ها هم از ۷۰۰۰ تومان شروع و تا چند ۱۰ میلیون متغیر هست و تفاوت قیمت هاست‌ها به خاطر

خدماتی هست که میدهند.



### هزینه مورد نیاز برای طراحی سایت

هزینه‌های طراحی سایت بسیار متفاوت هست می‌توان گفت که از ۰ تومان تا چند ده میلیون متفاوت هست. در کل با توجه به دامنه، هاست و قالب سایت می‌توان نتیجه گرفت که با سرمایه کمتر از ۱۰۰ هزار تومان تا چند ده میلیون متفاوت هست با توجه به کاری که قرار هست انجام دهیم.



ردیف	موضوع	مزایا	معایب
۱	توسط خود شخص	<ul style="list-style-type: none"> <li>• هزینه طراحی رایگان یا خیلی کم</li> <li>• می‌توان بدون کد نویسی با نرم‌افزار dreamweaver یا قالب‌های آماده ورد پرس یا جوملا استفاده کرد</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• اشتباهات زیاد</li> <li>• زمان بر بودن</li> <li>• تخصص نداشتن</li> </ul>
۲	قالب‌های پولی	<ul style="list-style-type: none"> <li>• کار کردن با بخش مدیریت آن آسان است</li> <li>• در صورت وجود آپدیت جدید اتوماتیک بروز رسانی می‌شود</li> <li>• پشتیبانی بهتری دارند</li> <li>• میز کار آسان و روانی دارد</li> <li>• از لحاظ امنیت نمره قابل قبولی می‌گیرند چون افراد زیادی سعی در رفع باگ‌های آن‌ها می‌کنند و شرکت ارائه‌دهنده تمهیدات لازم را انجام می‌دهد</li> <li>• قیمت مناسب قالب‌ها</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• باید با توجه به آپدیت‌هایی که قرار می‌گیرند آپدیت شود</li> <li>• برای سایت‌های بزرگ مناسب نیست</li> <li>• سایت‌های فروشگاه‌های مناسب نیست</li> <li>• نمی‌توان تمام کارهای مورد نیاز را با آن انجام داد حتی با انعطاف‌پذیری که دارند</li> </ul>
۳	قالب‌های پولی طراحی توسط شرکت یا فرد طراح سایت	<ul style="list-style-type: none"> <li>• طراحی سایت مناسب با علایق شما</li> <li>• امنیت بالا</li> <li>• بهینه‌سازی شده</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• هزینه بالا</li> <li>• امکان سر در نیاوردن از برنامه نویسی سایت</li> </ul>

## کسب درآمد از شبکه های اجتماعی

بعضی ها دوست ندارند وبسایت راه اندازی بکنند و عاشق کار در فضای مجازی هستند.

اینستاگرام ، تلگرام و یوتیوب سایت هایی هستند که با راه کارهای متفاوت می توان کسب درآمد کرد برای مثال

اینستاگرام با تبلیغات و فروش کالا در صفحه های اینستاگرامی

تلگرام با تبلیغات و فروش در کانال ها و گروه ها

یوتیوب با اشتراک گذاری فیلم

## درآمد مستمر:

با یک مثال می خواهم تعریف درآمد مستمر رو بگم کارمند یک اداره حقوقی که میگیرد درآمد مستمرش هست و چه در اداره کم کاری کند و یا بیشتر کار کند همان حقوق را به او می دهند اگر اضافه کار بایستد یک مبلغ ناچیزی هم به حقوقش افزوده می شود اما در کسب و کار اینترنتی درآمد مستمر تعریفش این هست که درآمدی که محدود به زمان خاصی نیست هر ثانیه از شبانه روز می توان درآمد کسب کرد حتی وقتی که خوابیم.

مثال سایت دیجی کالا ۲۴ ساعت شبانه روز فروش دارد بدون اینکه کسی

فروش‌های آن را زیر نظر داشته باشد.

بهترین نوع درآمد هم همین درآمد مستمر هست.

در اینجا فقط مقاله کوتاهی درباره کسب و کارهای اینترنتی بیان کردیم  
برای اطلاع از بهترین مقالات، ایده‌های کسب و کارهای اینترنتی و چگونگی  
استارت کار با همراه باشید.