

مشروح طرح درآمدی بادران

عنوان		درصد BV پرداختی
1	سود خرده فروشی	%25
3	پاداش گروهی	%15
2	پاداش استارت آپ	%25
4	پاداش تیم سازی	%16
5	پاداش مدیران	%17
6	پاداش بادران	%30
7	پاداش مشارکت	%4
8	پاداش حمایت	%9 + سرریز
9	پاداش یکبار پرداخت	%5

نکته : طبق قوانین درصد پرداخت 40 درصد و سطوح پرداخت 7 سطح مدیریتی میباشد.

تعاریف

- **قیمت مصرف کننده: قیمت درج شده بر روی کالا**
- **قیمت توزیع کننده: جهت حمایت از کلیه توزیع کنندگان و افزایش توان خرده فروشی، کلیه کالاها با قیمت توزیع کننده در اختیار توزیع کنندگان قرار میگیرد.**
- **ارزش تجاری BV: BV) یا business volume** در حقیقت مبلغی است که کلیه پورسانت ها بر پایه آن پرداخت می شود.
- **امتیاز تجاری Bp: BP)** امتیاز تجاری برای هر کالا است که مبنای ارتقاء رشد در پلکان موفقیت بادران می باشد.
- **پلکان موفقیت بادران:** این پلکان شامل 24 رده می باشد که شرایط دریافت هر سمت و رده در آن توضیح داده شده است و مبنای پرداخت پاداش و پورسانت میباشد
- **پلکان موفقیت بادران:** این پلکان شامل 23 رده می باشد که شرایط دریافت هر سمت و رده در آن توضیح داده شده است و مبنای پرداخت پاداش و پورسانت میباشد
- **جهت مشاهده این پلکان اینجا کلیک کنید**
- **راهنا:** افرادی به سمت راهنا دست می یابند که امتیاز کل سازمان آنها معادل 8000 یا بیشتر گردد.
- **سرپرست:** به فردی که دو دست راهنا با حداقل BP300 در گروه شخصی داشته باشد سرپرست می گویند و فردی که دو ماه از چهار ماه سرپرست باشد و گروه شخصی BP2500 داشته باشد پاداش یک میلیون تومانی یکبار پرداخت را دریافت می نماید.

نکات مهم در پلن درآمدی بادران

- پاداش خرده فروشی بصورت آنلاین در هنگام خرید محاسبه شده و از مبلغ فاکتور کسر می گردد لذا در این صورت پایان ماه مبلغ مجزایی به عنوان پاداش خرده فروشی پرداخت نمیگردد. همچنین میتوانید با تنظیم گزینه دریافت خرده فروشی در پایان ماه از درصد تجمیعی بر روی فروش خود برخوردار شوید. این گزینه در میز کار >پروفاایل >مشخصات قابل تنظیم میباشد.
- جهت دریافت سایر پاداش ها انجام حداقل فروش ماهانه بالای یکصد هزار تومان ضروری است.
- گروه شخصی شما شامل خرید شخصی شما نیز میشود. مبالغ دیده شده در میز کار پس از جمع فروش شخصی است.
- کلیه پاداش های نقدی و بچ های هر سمت تنها یک بار قابلیت پرداخت خواهند داشت.
- برای دریافت پاداش های نقدی و بچ ها، گذراندن شرط زمانی سمت ها ضروری است.
- **نکات مهم در خصوص مشتریان ترجیحی:**
 - 1- در هیچ کدام از پاداش های پلن در آمدی، مشتری ترجیحی بعنوان یک دست محسوب نمیگردد.
 - 2- فروش مشتریان ترجیحی در فروش گروه شخصی توزیع کننده معرف جمع زده خواهد شد و در جمع فروش سازمانی تمامی سرگروه های وی دیده خواهد شد.
 - 3- مشتریان ترجیحی به هیچکدام از رده های مدیریتی و سمت های تعریف شده در پلن درآمدی دست نخواهند یافت.
 - 4- هیچ کدام از پاداش های تعریف شده در پلن درآمدی برای مشتریان ترجیحی قابل محاسبه نمیشود.

- 5- به دلیل برنامه های تشویقی و تخفیفات ارائه شده برای مشتریان ترجیحی ارزش تجاری (BV) کالاهای ارائه شده در فروشگاه مشتریان ترجیحی با کالاهای وب سایت توزیع کنندگان (سایت اصلی) متفاوت است.
- 6- امتیاز تجاری (BP) کالاهای ارائه شده در فروشگاه مشتریان ترجیحی با کالاهای وب سایت توزیع کنندگان (سایت اصلی) برابر است.
- 7- درصد پورسانت خرده فروشی از خریدهای مشتریان ترجیحی به توزیع کننده معرف تعلق خواهد گرفت.
- 8- برای مشتریان ترجیحی کد واحد بازاریابی صادر نخواهد شد.
- 9- مشتری ترجیحی از ماه اول ثبت نام همانند توزیع کنندگان تنها با خرید ماهانه 100 هزار تومان فعال محسوب میگردند .

1. سود خرده فروشی

هر توزیع کننده با توجه به حجم خرید از 1% تا 25% از حجم BV را بصورت پلکانی تا سقف فروش 2.5 میلیون تومان دریافت می نماید. مازاد بر 2.5 میلیون تومان خرده فروشی تا هر مبلغی همان 25% از BV را دریافت می نماید. بعنوان مثال شخصی که 18,000,000 ریال خرید شخصی داشته است معادل 18 درصد از ارزش تجاری (BV) خرید خود را بعنوان پاداش خرده فروشی دریافت خواهد کرد.

2. پاداش گروهی

این پاداش مخصوص توزیع کنندگان قبل از رده راهنما می باشد. هر توزیع کننده از دستی که بیشترین فروش را دارد 5% از BV ، دست بعدی 10% از BV و دست بعدی 15% از BV را دریافت می کند.

دست سوم به بعد	دست دوم	دست اول
15% (BV)	10% (BV)	5% (BV)

شرایط دریافت

- 1- داشتن حداقل 1400 امتیاز (BP)
- 2- داشتن حداقل یک دست 700 امتیازی (BP)
- 3- جمع امتیاز دست های کوچک و امتیاز شخصی جمعا بالاتر از 700 امتیاز (BP)

سقف دریافت

- 1- سقف دریافت از BV دست بزرگ معادل 3 برابر BV دست های کوچک میباشد.

نکته: توزیع کننده ای که به سمت راهنما دست یابد از این پلن هیچ مبلغی را دریافت نمی کند.

3. پاداش استارت آپ

این پاداش مخصوص رده راهنما به بالاست که سمت راهنمای خود را در ماه جاری تکرار کرده باشند (ماه اول در سمت راهنما شامل نمیگردد). در این صورت از افزایش فروش ماهانه دستهایی که زیر راهنما می باشد حداکثر تا 25 درصد از BV را دریافت می کند لازم بذکر است از زیر مجموعه مستقیم 7% و به ازای هر زیر مجموعه و مشتری در لایه دو، درصد شما افزایش میابد بدین ترتیب که به ازای هر زیر مجموعه لایه دو 3% تا 4 دست و به ازاء هر مشتری 2% تا سه مشتری دریافت می کند.

- مبنای محاسبه این پاداش ، بالاترین میزان فروش از دی ماه به بعد میباشد.
- این پاداش به افرادی تعلق میگیرد که حداقل یک بار به سمت راهنما در ماه های قبل رسیده باشند. با توجه به اینکه مبنای محاسباتی دی ماه در نظر گرفته شده افرادی در بهمن ماه این پاداش را دریافت میکنند که در دی ماه به سمت راهنما دست یافته باشند و شامل افزایش فروش در حداقل یکی از دست های خود باشند.
- فروش افراد به گونه ای ثبت میگردد که بعد از لغو و ثبت نام مجدد تا سقف فروش قبلی برای راهنمای بالاسری پورسانت استارت آپ قابل محاسبه مجدد نخواهد بود به عبارتی مبلغ فروش بر اساس کد ملی ثبت و محاسبه می گردد و لغو و ثبت نام مجدد تاثیری در دریافت نخواهد داشت.
- در صورت واجد شرایط بودن دریافت این پاداش ، از دست هایی که نسبت به دی ماه افزایش فروش داشته باشند پاداش دریافت خواهید کرد. کاهش فروش و یا ثابت ماندن آن در سایر دست ها تاثیری در دریافت پاداش شما از دست مورد نظر نخواهد داشت.

درصد دریافتی بصورت زیر محاسبه میشود:

- 1- دریافت امتیاز از دایرکت : چنانچه نفر مستقیم شما یک توزیع کننده فعال باشد شما از وی 7 درصد افزایش فروش دریافت خواهید کرد. در غیر این صورت باید حداقل در دست وی یک توزیع کننده فعال وجود داشته باشد. تا 7 درصد را از آن شخص دریافت کنید.
- 2- دریافت امتیاز از توزیع کننده های لایه بعد : به ازای هر توزیع کننده در زیر مجموعه دایرکت خود ، 3 درصد تا سقف 4 توزیع کننده (12 درصد) به درصد نهایی شما افزوده میگردد. دقت کنید در صورتی که دایرکت شما غیر فعال باشد در واقع برای دریافت کامل درصد از این بخش باید حداقل 5 توزیع کننده فعال در زیر مجموعه دایرکت شما موجود باشد. سطح توزیع کنندگان اهمیتی ندارد و میتواند در هر سطح از زیر مجموعه دایرکت شما باشند.
- 3- دریافت امتیاز از مشتری های لایه بعد : به ازای هر مشتری در زیر مجموعه دایرکت خود، 2 درصد تا سقف 3 مشتری (6 درصد) به شما پرداخت خواهد شد. سطح مشتریان اهمیتی ندارد و میتواند در هر سطح از زیر مجموعه دایرکت شما باشند.

در این صورت با یک دایرکت فعال و 4 توزیع کننده و 3 مشتری در زیر مجموعه وی میتوانید از افزایش فروش آن دست تا 25 درصد از BV پاداش دریافت نمایید.

4. پاداش تیم سازی

این پاداش مخصوص توزیع کنندگان رده راهنما می باشد. این توزیع کنندگان از بزرگترین دستش 6% از BV ، از دست بعدی 11% از BV و سایر دست ها 16% از BV را دریافت می کنند.

دست سوم به بعد	دست دوم	دست اول
%16 (BV)	%11 (BV)	%6 (BV)

شرط دریافت

1- رسیدن به رده راهنما

سقف دریافت

1- سقف دریافت از دست بزرگ معادل 10 برابر مجموع سایر دست ها تا سقف 25 میلیون BV می باشد

نکته: توزیع کننده ای که به سمت سرپرست (دو راهنما) دست یابد از این پلن هیچ مبلغی را دریافت نمی کند.

5. پاداش مدیران

این پاداش مخصوص توزیع کنندگان سرپرست می باشد. این توزیع کننده از دست بزرگترین راهنمایش %7 از BV ، از دست راهنمای بعدی %12 از BV و از سایر دستهای غیر راهنما %17 از BV را دریافت می کند

دست سوم به بعد	دست دوم	دست اول
%17 (BV)	%12 (BV)	%7 (BV)

شرط دریافت

1- رسیدن به رده سرپرست

نکته: توزیع کننده ای که به سمت مولد دست یابد از این پلن هیچ مبلغی را دریافت نمی کند.

سقف دریافت

امتیاز گروه شخصی (BP)	سقف محاسبه (BV) از هر دست
300	15 میلیون
750	25 میلیون
1250	35 میلیون
2500	50 میلیون

سقف محاسبه برای هر دست به میلیون

BV

شرط گروهی شخصی

دست ششم

دست پنجم

دست چهارم

دست سوم

دست دوم

شرط دریافت دست اول (BP)

3 x 8000	8	13	18	21	21	21	750	20 برابر دست سوم تا سقف 55 میلیون
3 x 8000	8	13	18	21	21	21	1250	20 برابر دست سوم تا سقف 75 میلیون
3 x 8000	8	13	18	21	21	21	2500	20 برابر دست سوم تا سقف 90 میلیون
4 x 12000	9	14	19	22	24	24	1250	25 برابر دست چهارم تا سقف 95 میلیون
4 x 12000	9	14	19	22	24	24	2500	25 برابر دست چهارم تا سقف 120 میلیون
5 x 20000	10	15	20	23	25	30	2500	150
6 x 28000	10	15	20	23	25	30	0	180
7 x 36000	10	15	20	23	25	30	0	210
8 x 44000	10	15	20	23	25	30	0	240
9 x 52000	10	15	20	23	25	30	0	270
10 x 60000	10	15	20	23	25	30	0	300
11 x 68000	10	15	20	23	25	30	0	330

6. پاداش بادران

این پاداش مخصوص توزیع کنندگان رده مولد به بالا می باشد.

شرایط دریافت

- 1- رسیدن به رده مولد به بالا
- 2- داشتن گروه شخصی بر اساس جدول فوق

نکات مهم

- در پاداش بادران در رده 3 دست 8000 امتیازی ، داشتن گروه شخصی مطابق جدول ارائه شده ضروری است. با این وجود چنانچه دست چهارم شما بین 2500 تا 11999 امتیاز باشد نیازی به گروه شخصی نمیباشد.
- در پاداش بادران در رده 4 دست 12000 امتیازی ، داشتن گروه شخصی مطابق جدول ارائه شده ضروری است. با این وجود چنانچه دست پنجم شما بین 2500 تا 19999 امتیاز باشد نیازی به گروه شخصی نمیباشد.
- در پاداش بادران در رده 5 دست 20000 امتیازی ، داشتن گروه شخصی مطابق جدول ارائه شده ضروری است. با این وجود چنانچه دست ششم شما بالای 2500 امتیاز باشد نیازی به گروه شخصی نمیباشد.
- در رده 4 دست 12000 امتیازی و 5 دست 20000 امتیازی در صورت عدم وجود گروه شخصی مطابق موارد اعلام شده ، شخص واجد شرایط یک رده پایین تر از رده خود خواهد بود. بعنوان مثال شخصی که دارای 4 دست 12000 امتیازی است و دست دیگری ندارد و گروه شخصی وی نیز کمتر از BP 1250 میباشد ، از رده خود پاداشی دریافت نخواهد کرد و تنها واجد شرایط دریافت پاداش از رده 3 دست 8000 امتیازی با گروه شخصی 2500 امتیازی خواهد بود.

نکته: در پاداش های گروهی، تیم سازی، مدیران ، بادران فروش شخصی می تواند شرط پلن را باز کند اما وجهی از فروش شخصی در این پلن ها پرداخت نمی شود.

- 7 پاداش حمایت

معادل 9 درصد از ارزش تجاری به همراه مبلغ باقیمانده و پخش نشده پاداش ها به این پلن و با شرایط زیر تعلق میگیرد.

مشروح پاداش:

مبلغ قابل پرداخت در این پاداش بین توزیع کنندگان دارای امتیاز پاداش حمایت تقسیم میگردد. این پاداش بر اساس توضیحاتی که در ادامه آمده به استخر های امتیازی مختلف تقسیم شده و افراد بر مبنای میزان امتیاز کسب کرده از استخر واجد شرایط سهم می برند.

شرایط دریافت:

برای دریافت این پاداش داشتن حداقل سه دست 10 میلیون تومانی و داشتن امتیاز از این پاداش ضروری است

روش دریافت امتیاز از پاداش حمایت:

هر بازاریاب در صورتی که بتواند برای خود بیش از یک دست راه اندازی نماید و نیز به افراد زیرمجموعه خود کمک کند تا بیش از یک دست راه اندازی نمایند (دستی که در آن حداقل 1,000,000 تومان فروش خورده باشد) کسب امتیاز می نماید، یعنی اگر مثلاً شما چهار دست داشته باشید سه امتیاز دریافت می کنید و نیز زیرمجموعه ای که دو دست داشته باشد برای شما یک امتیاز دارد، زیرمجموعه ای که سه دست داشته باشد برای شما دو امتیاز دارد (N = تعداد دستها، امتیاز از هر فرد (N-1) = و به همین ترتیب...

نکته 1: امتیازهای کسب شده بر مبنای اینکه در دست چندم شما باشد به صورت زیر ضریب می خورد:

دست یک: ضربدر 1، دست دو: ضربدر 3، دست سه: ضربدر 5، دست چهار: ضربدر 7، دست پنج: ضربدر 9، دست شش: ضربدر 11، دست هفت: ضربدر 13، دست هشت: ضربدر 18، دست نه: ضربدر 23، دست ده: ضربدر 28، دست یازده: ضربدر 33

نکته 2: محاسبات امتیاز برای افراد تا نهایتاً هفت لول می باشد:

- بازاریاب دارای سه دست، تا سه سطح محاسبه می گردد.
- بازاریاب دارای چهار دست، تا سطح چهار محاسبه می گردد.
- بازاریاب دارای پنج دست تا سطح پنج محاسبه می گردد.
- بازاریاب دارای شش دست تا سطح شش محاسبه می گردد.
- و بازاریاب دارای هفت دست به بالا تا سطح هفت محاسبه می گردد.

نکته 3: معیار باز شدن هر دست در این طرح:

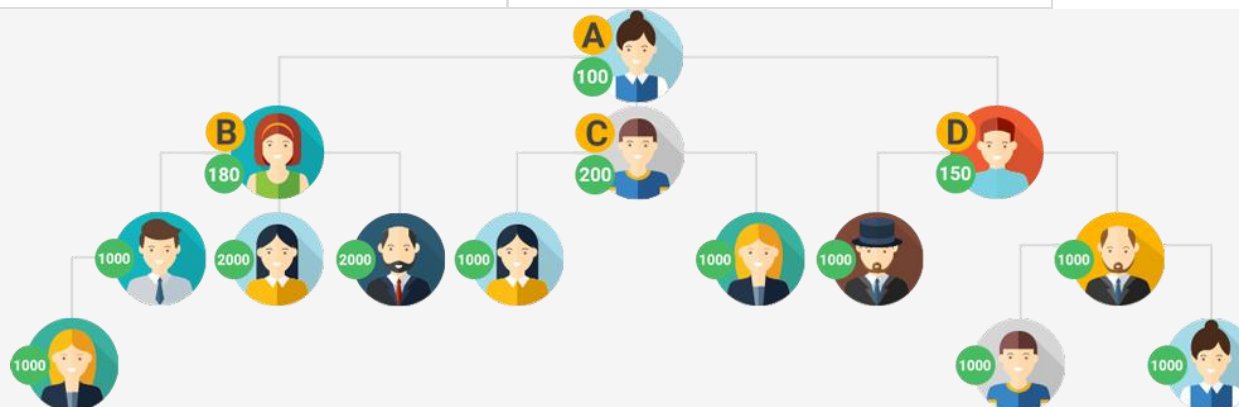
- دست سوم: ساختن سه دست که هر دست (10,000,000) تومان باشد.
- دست چهارم: ساختن چهار دست که هر دست (15,000,000) تومان باشد.
- دست پنجم: ساختن پنج دست که هر دست (20,000,000) تومان باشد.
- دست ششم: ساختن شش دست که هر دست (25,000,000) تومان باشد.
- دست هفتم به بعد: ساختن هفت دست به بالا که هر دست (30,000,000) تومان باشد.

مثال

شماره استخر	تعداد دست ها برای ورود به استخر	حداقل فروش در هر دست (تومان)
1	3	10,000,000
2	3	20,000,000
3	3	40,000,000
4	3	80,000,000
5	3	160,000,000
6	3	320,000,000
7	4	15,000,000
8	4	30,000,000
9	4	60,000,000
10	4	120,000,000
11	4	240,000,000
12	4	480,000,000

13	5	20,000,000
14	5	40,000,000
15	5	80,000,000
16	5	160,000,000
17	5	320,000,000
18	5	640,000,000
19	6	25,000,000
20	6	50,000,000
21	6	100,000,000
22	6	200,000,000
23	6	400,000,000
24	6	800,000,000

25	7	30,000,000
26	7	60,000,000
27	7	120,000,000
28	7	240,000,000
29	7	480,000,000
30	7	960,000,000



در مثال فوق فرض بر این است که شخص A واجد شرایط دریافت پاداش حمایت میباشد.

دست بزرگ و در واقع دست اول فرد A ، فرد B می باشد ، و ایشان دارای سه دست می باشد ، پس برای فرد A ، 2 امتیاز در بر خواهد داشت.

دست بزرگ و در واقع دست اول فرد A ، فرد B می باشد ، و ایشان دارای سه دست می باشد ، پس برای فرد A ، 2 امتیاز در بر خواهد داشت.

دست دوم فرد A ، فرد D می باشد ، که ایشان نیز دارای دو دست می باشد ، پس برای فرد A ، یک امتیاز دارد ، همچنین در همین تیم ، فرد E هم دارای دو دست می باشد ، که برای فرد A یک امتیاز دیگر خواهد داشت ، که در مجموع می شود 2 امتیاز ، ولی چون این دو امتیاز کسب شده در دست دوم فرد A می باشد 2 امتیاز ایشان ضرب در سه شده که می شود 6 امتیاز.

دست کوچک و در واقع دست سوم فرد A ، فرد C می باشد ، که ایشان دارای دو دست می باشد ، پس برای فرد A ، 1 امتیاز در پر دارد ، ولی چون در دست سوم قرار دارد این یک امتیاز ضرب در پنج شده ، که می شود 5 امتیاز.

در مجموع امتیاز فرد A در این مثال $2 + 2 + 6 + 5 = 15$:

سایر نکات مهم پلن حمایت:

- 1- دریافت هر فرد از هر استخر به 25 درصد کل ارزش آن استخر محدود میگردد. و مازاد آن بین سایر افراد و در صورتیکه در یک استخر تعداد نفرات کمتر از چهار نفر باشد بین سایر استخر ها تقسیم میگردد.
- 2- اگر استخر ها را بر اساس تعداد دست های لازم برای واجد شرایط شدن ، یک لاین در نظر بگیریم (بعنوان مثال استخر 3 دسته ها لاین 1 و استخر 4 دسته ها لاین دو و ...) در هر لاین از استخر ها هر بازاریاب قادر خواهد بود حداکثر از $M-1$ استخر پاداش دریافت نماید که M تعداد دست های لازم برای واجد شرایط شدن در آن لاین میباشد.
- بعنوان مثال اگر شخصی دارای 3 دست 40 میلیون تومانی است و واجد شرایط دریافت پاداش از لاین اول باشد ، تنها از 2 استخر (1-3) این لاین بهره مند خواهند شد. استخر هایی که این شخص دریافت میکند استخر های شماره 3 (3 دست 40 میلیونی) و استخر شماره 2 (3 دست 20 میلیونی) خواهد بود و بدین صورت این شخص از استخر شماره 2 و 1 پاداشی دریافت نخواهد کرد. (از لاین سه دست ها دو استخر، لاین چهار دسته ها سه استخر و ...)

8- پاداش مشارکت

معادل 4 درصد از ارزش تجاری به این پلن و با شرایط زیر تعلق میگیرد.

درصد از کل مبلغ قابل پرداخت	حداقل تعداد دست و حداقل حجم فروش هر دست از ابتدا	حجم کل فروش از ابتدا
1%	10,000,000 سه دست	50,000,000
1%	50,000,000 سه دست	200,000,000
1%	80,000,000 چهار دست	500,000,000
1%	300,000,000 چهار دست	2,000,000,000

شرط دریافت

- 1- استپ یک : فروش کل شاخه ها در یک ماه 2,000,000 تومان ، در قالب حداقل سه دست 500,000 تومانی .
- 2- استپ دو : فروش کل شاخه ها در یک ماه 5,000,000 تومان ، در قالب حداقل سه دست 1,500,000 تومانی .
- 3- استپ سه : فروش کل شاخه ها در یک ماه 20,000,000 تومان ، در قالب حداقل چهار دست 4,000,000 تومانی .
- 4- استپ چهار : فروش کل شاخه ها در یک ماه 50,000,000 تومان ، در قالب حداقل چهار دست 10,000,000 تومانی.

نکته: در راستای تشویق فروش شخصی ، در این طرح فروش شخصی افراد نیز معادل یک دست در نظر گرفته می شود و نیز می توانند حجم فروش آنرا بر روی حجم فروش یکی از دست های خود اضافه نمایند . همچنین اگر فردی دارای دستی باشد که مدتی فعالیت و فروش داشته و بعد از آن به طور کامل اعضای آن دست لغو جایگاه نمایند ، حجم فروش آن دست از بین نمی رود و بر روی حجم فروش شخصی فرد اضافه می گردد.

نکته 2: هر فرد تنها از یکی از استخرها (بالا ترین) پاداش دریافت خواهد نمود.

مثال

فردی از ابتدای ثبت نام خود در دست اول خود 21 میلیون تومان ، در دست دوم 18 میلیون ، دست سوم 14 میلیون فروش صورت گرفته ، این فرد در مجموع 53 میلیون فروش داشته ، که در سه دست وی نیز حداقل 10 میلیون تومان فروش داشته ، از اینرو واجد شرایط استپ اول این پلن می گردد.

سخنوران	حداکثر 250/0
تیم سازان	حداکثر 350/0
راهنما	0/5
سرپرست	1
مولد	3
چاپک	4
راوی	5
گردباد	6
رعد	8
جهش	9
ثبات	12
کوشا	16
شوالیه	20
راهبر	25

راهبر ارشد	30
راهبر اجرایی	35
راهبر بنیان گذار	40
راهبر جهانی	50
راهبر کپکشانی	70
فرشته باد	100

پاداش یکبار پرداخت

جهت دریافت پاداش های یکبار پرداخت و رسیدن به رده سازمانی مربوطه تا سه دست هر دست حداکثر یک راهنما کافی است. از چهار دست به بالا سه دست راهنما و دست چهارم به بعد باید در آن دست یک مولد به بالا وجود داشته باشد.

ضمناً از رده سازمانی 21 (راهبر جهانی) به بالا چنانچه جایی داشتن رده سازمانی بالاتر از مولد نیاز باشد از تعداد دست رده مولد آن فرد کاهش می یابد. بطور مثال : رده 21 یا راهبر جهانی 17 دست باید داشته باشد که سه دست راهنما ، 12 دست مولد و 2 دست چابک باید در آن دست خود داشته باشد.

توضیحات کلیدی در خصوص پاداش های یکبار پرداخت رده سخنوران و تیم سازان

- 1- این پاداش ها همانند پاداش یکبار پرداخت رده راهنما تنها برای افرادی محاسبه میگردد که ثبت نام آنها از خرداد ماه به بعد صورت گرفته باشد.
- 2- با توجه به اینکه فلسفه اصلی پرداخت این پاداش هدیه ای برای افزایش و رشد فروش میباشد ، افرادی که قبلاً به سمت های راهنما و یا بالاتر رسیده باشند ، از این پاداش دریافت نخواهند کرد.
- 3- افرادی که پس از ثبت نام و شروع فعالیت ، در ماه جاری برای اولین بار به سمت راهنما و یا بالاتر برسند در صورتی که شرایط این پاداش را داشته باشند آن را دریافت خواهند کرد.
- 4- این پاداش ها بر اساس پلن استارت آپ قدیم طراحی شده اند و شرط دستیابی به این پاداش مطابق جدول زیر میباشد:

میزان پاداش یکبار پرداخت به هزار تومان	تعداد مشتری ترجیحی فعال	حداقل امتیاز در هر گروه	تعداد گروه فروش در عرض سازمان BP سمت	امتیاز	سختی
250	3	500	4	4000	سخنوران
200	2	1000	3	4000	سخنوران
150	1	1500	2	4000	سخنوران
350	3	1000	4	6500	تیم سازان
300	2	2000	3	6500	تیم سازان
250	1	3000	2	6500	تیم سازان

نکته: در جدول فوق منظور از مشتری فعال مشتری است که حداقل یکصد هزار تومان خرید انجام داده باشد.

رده های مدیریتی در بادران

این رده ها در شرکت بادران مشتمل بر 24 رده می باشد بدین صورت که 14 رده نیز بیش از رده های مشخص شده در 9 معیار طرح سود دهی کمیته نظارت بر بازاریابی شبکه ای (دارا بودن حداقل 10 رده مدیریتی) می باشد

نکته: در کل این طرح درآمدی بجز پلن خرده فروشی شرط فروش شخصی 100 هزار تومان الزامی است.